

6.- Usa tu terminal de pago

La terminal es una herramienta complementaria para aceptar pagos con tarjeta y fortalecer tu actividad económica.

- Amplía tus medios de cobro.
- Mejora la experiencia de compra.
- Revisa comisiones y movimientos.
- Úsala para tu actividad económica.



7.- Cuida tus herramientas financieras

Cuidar tus datos, tus comprobantes y tus movimientos también es parte de hacer crecer tu emprendimiento.

- No compartas contraseñas.
- Revisa tus comprobantes.
- Lleva registro de tus cobros.
- Mantén tus herramientas en buen estado.



ACÉRCATE ESTAMOS PARA TI



**Casa de las Niñas y las Mujeres
"Cuca García"**
C. Héroe de Nacozari 369,
Centro Histórico de Morelia,
58000, Morelia, Mich.



443 5822 082



seimujer.mich



Secretaría de Igualdad Sustantiva
y Desarrollo de las Mujeres

CONTACTO SOLIDARIAS

mujeresenautoempleo.seimujer@gmail.com



443 2605 441



Primero **ordena**, después **vende mejor**;
digitalízate paso a paso y usa tus herramientas
para **seguir creciendo**.

Las Solidarias



Secretaría de
Igualdad Sustantiva
y Desarrollo de las
Mujeres Michoacanas
GOBIERNO DE MICHOACÁN

Las Solidarias

TERMINALES DE PAGO



MICHOACÁN ES

MEJOR



Secretaría de
Igualdad Sustantiva
y Desarrollo de las
Mujeres Michoacanas
GOBIERNO DE MICHOACÁN

Herramientas prácticas para
fortalecer la autonomía
económica de las mujeres.

1.- Organiza tu emprendimiento

Llevar orden en tus ventas, gastos y ganancias te ayuda a saber cuánto inviertes, cuánto recuperas y cuánto ganas realmente.

- Registra tus ventas diarias.
- Anota tus gastos.
- Separa el dinero personal del negocio.
- Revisa si tus precios cubren tus costos.



“Un negocio ordenado toma mejores decisiones”

2.- Mejora tus ventas

Vender mejor también significa comunicar con claridad, mostrar bien lo que ofreces y facilitar la compra.

- Explica claramente qué vendes.
- Usa fotos reales y atractivas.
- Ten precios visibles.
- Ofrece más de una forma de pago



3.- Atiende mejor a tus clientas y clientes

La buena atención genera confianza, recomendaciones y nuevas oportunidades de venta.

- Confirma pedidos, precios y horarios.
- Responde con claridad y respeto.
- Cumple con lo acordado.
- Agradece cada compra.



“Una buena experiencia también vende”

4.- Digitalízate paso a paso

Digitalizarte no significa complicarte; significa usar herramientas sencillas para organizarte, mostrar tu trabajo y vender mejor.

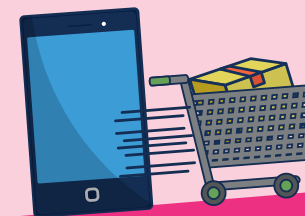
- Usa WhatsApp Business y redes sociales.
- Crea un catálogo digital.
- Registra pedidos y ventas.
- Muestra tus productos con buenas fotos.



5.- Cobra de forma digital

A veces se piensa que los cobros digitales reducen ingresos por las comisiones; sin embargo, también amplían las opciones de pago y pueden atraer más clientas y clientes.

- Acepta pagos con tarjeta y otros métodos digitales.
- Reduce la dependencia del efectivo.
- Facilita la compra.
- Ayuda a llevar mejor control de los ingresos.



“Más opciones de pago = más oportunidades de venta”



MICHOACÁN ES
MEJOR

Las Solidarias

Herramientas prácticas para
fortalecer la autonomía
económica de las mujeres.